

Verkäufer (m/w/d) Volkswagen Pkw Gebrauchtwagen

📍 Lindach

🕒 Vollzeit



Das Autohaus Widmann sorgt mit seinen Standorten in Baden-Württemberg, Bayern, Brandenburg und Sachsen rundum für Mobilität. Wir haben den Anspruch unseren Kunden einen perfekten Service zu bieten und diese zu begeistern. Um dieses Ziel zu erreichen, engagieren sich unsere rund 1.050 Mitarbeiter an 14 Standorten täglich in allen Unternehmensbereichen. Hierfür ist uns die Förderung der Kompetenzen und die Entwicklung unserer Mitarbeiter besonders wichtig – ganz nach dem Motto: widmannbewegt.

Das erwartet Sie bei uns

- Sie beraten fachkundig sowie bedarfsorientiert und machen Interessenten zu Ihren Kunden. Auch nach dem Verkauf fühlen Sie sich für ihre Stammkunden verantwortlich.
- Sie wickeln alle Verkaufs- und Kundenmanagementprozesse professionell ab, vom Angebot über die Preis- und Konditionsverhandlung bis zum Vertragsabschluss. Auch in der Kundennachbetreuung bleiben Sie engagiert und sorgen für eine hohe Zufriedenheit.
- Sie präsentieren unsere Fahrzeuge routiniert, koordinieren die Auslieferung und machen die Übergabe zu einem besonderen Tag für den Kunden.

Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Automobil.
- Sie verfügen über ein kommunikationsstarkes und verhandlungssicheres Verkaufstalent, sind engagiert, ergebnisorientiert und flexibel.
- Sie sind kundenorientiert, serviceorientiert und verfügen über eine selbstständige, strukturierte sowie gewissenhafte Arbeitsweise.
- Sie zeichnen sich durch gute Umgangsformen und Selbstständigkeit aus.
- Mit einer ausgeprägten Lernbereitschaft entwickeln Sie sich, unterstützt durch unsere vielseitigen Qualifizierungsmaßnahmen, kontinuierlich weiter.

Das bieten wir Ihnen

- regelmäßige Schulungen sowie Entwicklungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten.
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem modernen Arbeitsumfeld.
- Mitarbeit in einem motivierten und eingespielten Team.
- Tätigkeit in einem Familienunternehmen, bei der Sie als Mensch im Mittelpunkt stehen.
- eine leistungsorientierte Vergütung mit Urlaubsgeld und Sonderzahlungen.
- einen Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.
- ein Smartphone zur Unterstützung Ihrer Verkäufertätigkeiten.
- betrieblich unterstützte Altersvorsorge.
- Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen.
- Betriebliche Gesundheitsförderung, wie Gesundheitstage und Betriebssport.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner ist Nadine Hubel, Tel. 07361 5703 - 1122.