Verkäufer (m/w/d) Mercedes-Benz Transporter und Vans

Schwäbisch Hall Vollzeit



Widmann bewegt.
Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen mit Stammsitz in Aalen (Baden-Württemberg). Unser Portfolio umfasst die Marken Mercedes-Benz, Daimler Truck, FUSO, Volkswagen, Volkswagen Nutzfahrzeuge, Opel, Peugeot, Citroën und Leapmotor. Mit 15 Autohäusern und 4 Vertriebsstützpunkten in Baden-Württemberg, Bayern, Sachsen und Brandenburg gehören wir zu den größeren Automobilhandelsgesellschaften in Deutschland. Mit Expertise und Leidenschaft begeistern wir unsere Kunden und sind Ansprechpartner für alle Mobilitätslösungen. Die berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden, das Fördern von Eigeninitiative und individuellen Kompetenzen stehen bei uns im Fokus.

Wir suchen Mitarbeitende, die gemeinsam mit rund 1300 Kolleginnen und Kollegen etwas bewegen wollen.

Ihr Aufgabengebiet

- Sie beraten als zertifizierter Verkäufer oder Nachwuchsverkäufer fachkundig sowie bedarfsorientiert rund um Transporter und Vans der Marke Mercedes -Benz und machen Interessenten zu Ihren Kunden. Auch nach dem Verkauf fühlen Sie sich für Ihre Kunden verantwortlich.
- Sie wickeln alle Verkaufs - und Kundenmanagementprozesse professionell ab, vom Angebot über die Konditionsverhandlung bis zum Vertragsabschluss. Auch in der Kundennachbetreuung bleiben Sie engagiert und sorgen für eine hohe Zufriedenheit.
- Sie präsentieren unsere Fahrzeuge routiniert, koordinieren die Auslieferung und machen die Übergabe zu einem besonderen Tag für den Kunden.

Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Automobil.
- Sie verfügen über ein kommunikationsstarkes und verhandlungssicheres Verkaufstalent, sind engagiert, ergebnisorientiert und flexibel.
- Sie sind kundenorientiert, serviceorientiert und verfügen über eine selbstständige, strukturierte sowie gewissenhafte Arbeitsweise.
- Sie zeichnen sich durch gute Umgangsformen und Selbstständigkeit aus. Mit einer ausgeprägten Lernbereitschaft entwickeln Sie sich, unterstützt durch unsere vielseitigen Qualifizierungsmaßnahmen, kontinuierlich weiter.

Unsere Benefits

- Eine 12-monatige Qualifizierung zum geprüften Automobilverkäufer (m/w/d), bei welcher Sie einige Wochen Schulungen direkt bei Mercedes-Benz erhalten. Der Rest der Qualifizierung erfolgt vor Ort im Autohaus. Während der Qualifizierung erhalten Sie Ihr volles Einstiegsgehalt
- Einen Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Ein Smartphone sowie ein Tablet zur Unterstützung Ihrer Verkäufertätigkeiten

- Attraktive Verdienstmöglichkeiten durch unser Provisionsmodell
- Urlaubsgeld und Sonderzahlungen
- Edenred-Karte: monatlich 50 Euro als steuerfreier Sachbezug
- Betrieblich unterstützte Altersvorsorge und VWL
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungschancen über unsere Widmann Akademie und den Hersteller
- Mitarbeiterangebote über Corporate Benefits
- Dienstradleasing
- Betriebliche Gesundheitstage
- Betreuung durch unseren Betriebsarzt
- Bereitstellung von Arbeitskleidung
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Mitarbeiterevents
- Jährliche Feedbackgespräche zur persönlichen Weiterentwicklung und Förderung
- Ein familiäres Betriebsklima, flache Hierarchie und regionale Verbundenheit
- Beschäftigung bei einem großen Mercedes-Benz Partner

Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich jetzt.

Ihr Ansprechpartner: Nadine Hubel, Tel. 07361 5703 - 1123.
E-Mail: karriere@widmannbewegt.de

www.widmannbewegt.de