

Verkäufer (m/w/d) Mercedes-Benz Lkw Neuwagen

📍 Aalen

🕒 Vollzeit



Widmann bewegt.

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen mit Stammsitz in Aalen (Baden-Württemberg). Unser Portfolio umfasst die Marken Mercedes-Benz, Daimler Truck, FUSO, Volkswagen und Volkswagen Nutzfahrzeuge. Mit 14 Autohäusern und 4 Vertriebsstützpunkten in Baden-Württemberg, Bayern, Sachsen und Brandenburg gehören wir zu den größeren Automobilhandelsgesellschaften in Deutschland. Mit Expertise und Leidenschaft begeistern wir unsere Kunden und sind Ansprechpartner für alle Mobilitätslösungen. Die berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden, das Fördern von Eigeninitiative und individuellen Kompetenzen stehen bei uns im Fokus.

Wir suchen Mitarbeitende, die gemeinsam mit rund 1000 Kolleginnen und Kollegen etwas bewegen wollen.

Ihr Aufgabengebiet

- Sie beraten als zertifizierter Verkäufer unsere Kunden fachkundig und bedarfsorientiert und entwickeln Interessenten zu langfristigen Kundenbeziehungen.
- Sie gewinnen proaktiv Neukunden und erweitern dadurch kontinuierlich unseren Kundenstamm.
- Sie wickeln alle Verkaufs- und Kundenmanagementprozesse professionell ab – vom Angebot über die Konditionsverhandlung bis hin zum Vertragsabschluss – und berücksichtigen dabei die spezifischen Anforderungen im Nutzfahrzeugbereich.
- Sie sorgen für den Abschluss und die reibungslose Abwicklung von Finanzierungs- und Leasingverträgen.
- Sie stehen auch nach dem Verkauf als verlässlicher Ansprechpartner zur Seite, begleiten Ihre Kunden in der aktiven Nachbetreuung und tragen so maßgeblich zu einer hohen Kundenzufriedenheit sowie nachhaltigen Kundenbindung bei.
- Sie präsentieren unsere Fahrzeuge souverän, gehen auf individuelle Einsatzbereiche ein, koordinieren die Auslieferung und machen die Übergabe zu einem besonderen und professionellen Erlebnis für den Kunden.

Auf wen wir uns freuen

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium – idealerweise mit Bezug zur Automobilbranche.
- Sie sind geprüfter Automobilverkäufer.
- Sie überzeugen durch ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten im Vertrieb.
- Sie arbeiten engagiert, zielorientiert und flexibel und behalten auch in anspruchsvollen Situationen den Überblick.
- Sie handeln konsequent kunden- und serviceorientiert und zeichnen sich durch sehr gute Umgangsformen sowie eine selbstständige, strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise aus.
- Sie zeigen eine hohe Lernbereitschaft und entwickeln sich mithilfe unserer vielfältigen Qualifizierungs- und Weiterbildungsangebote kontinuierlich weiter.

Unsere Benefits

- Einen Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Ein Smartphone sowie ein Tablet zur Unterstützung Ihrer Verkäufertätigkeiten
- Regelmäßige Gehaltserhöhungen
- Urlaubsgeld und Sonderzahlungen
- Betrieblich unterstützte Altersvorsorge und VWL
- Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer Widmann Akademie
- Mitarbeiterangebote über Corporate Benefits
- Dienstradleasing
- Betriebliche Gesundheitstage
- Betreuung durch unseren Betriebsarzt
- Bereitstellung von Arbeitskleidung
- Mitarbeitererevents
- Jährliche Feedbackgespräche zur persönlichen Weiterentwicklung und Förderung
- Ein familiäres Betriebsklima, flache Hierarchie und regionale Verbundenheit
- Beschäftigung bei einem großen Mercedes-Benz Partner

Werden Sie Teil unseres Verkaufsteams und bewerben Sie sich jetzt.

Ihr Ansprechpartner: Nadine Hubel, Tel. 07361 5703 - 1123.

E-Mail: karriere@widmannbewegt.de

www.widmannbewegt.de