

Verkäufer (m/w/d) Kommunale Lkw / Einsatz- & Spezialfahrzeuge

- 📍 Aalen
- 📍 Crailsheim
- 📍 Ebermannsdorf
- 📍 Ellwangen
- 📍 Künzelsau
- 📍 Marktredwitz
- 📍 Schwäbisch Hall
- 📍 Vohenstrauß
- 📍 Wackersdorf
- 📍 Weiden

🕒 Vollzeit



Widmann bewegt.

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen mit Stammsitz in Aalen (Baden-Württemberg). Unser Portfolio umfasst die Marken Mercedes-Benz, Daimler Truck, FUSO,

Volkswagen und Volkswagen Nutzfahrzeuge. Mit 14 Autohäusern und 4 Vertriebsstützpunkten in Baden-Württemberg, Bayern, Sachsen und Brandenburg gehören wir zu den größeren Automobilhandelsgesellschaften in Deutschland. Mit Expertise und Leidenschaft begeistern wir unsere Kunden und sind Ansprechpartner für alle Mobilitätslösungen. Die berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden, das Fördern von Eigeninitiative und individuellen Kompetenzen stehen bei uns im Fokus. Wir suchen Mitarbeitende, die gemeinsam mit rund 1000 Kolleginnen und Kollegen etwas bewegen wollen

Ihr Aufgabengebiet

- Sie betreuen und beraten Kunden im Bereich Kommunal-Lkw und Spezialfahrzeuge und sind Ansprechpartner für Feuerwehren, Bauhöfe, kommunale Eigenbetriebe, Straßenmeistereien sowie weitere öffentliche Auftraggeber
- Sie beobachten den Markt sowie kommunale Ausschreibungen und identifizieren aktiv neue Verkaufschancen im öffentlichen Sektor.
- Sie analysieren individuelle Einsatzanforderungen und Entwicklung passgenauer Fahrzeug- und Aufbaukonzepte und beraten dort, wo Fahrzeuge zu Einsatzmitteln werden – z. B. im Feuerwehreinsatz, im Winterdienst oder bei kommunalen Sonderaufgaben
- Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen zu kommunalen Entscheidern und Aufbauherstellern auf Basis von Vertrauen, technischer Kompetenz und Zuverlässigkeit auf und pflegen diese nachhaltig
- Sie arbeiten eng mit technischen Teams und Aufbaupartnern zusammen, um individuelle Fahrzeuglösungen zu entwickeln

Auf wen wir uns freuen

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Automobil.
- Sie bringen Leidenschaft für Nutzfahrzeuge und innovative technische Lösungen mit.
- Sie haben Freude am Umgang mit kommunalen Entscheidern und Einsatzkräften.
- Sie überzeugen durch Beratungskompetenz, Zuverlässigkeit und ein professionelles Auftreten.
- Sie begeistern sich für individuelle Fahrzeuglösungen – vom Blaulichtfahrzeug bis zum Winterdienst.

- Sie sind kundenorientiert, serviceorientiert und verfügen über eine selbstständige, strukturierte sowie gewissenhafte Arbeitsweise.

Unsere Benefits

- Eine 12-monatige Qualifizierung zum geprüften Automobilverkäufer (m/w/d), bei welcher Sie einige Wochen Schulungen direkt bei Mercedes-Benz erhalten. Der Rest der Qualifizierung erfolgt vor Ort im Autohaus. Während der Qualifizierung erhalten Sie Ihr volles Einstiegsgehalt
- Einen Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Ein Smartphone sowie ein Tablet zur Unterstützung Ihrer Verkäufertätigkeiten
- Leistungsgerechte Vergütung
- Regelmäßige Gehaltserhöhungen
- Urlaubsgeld und Sonderzahlungen
- Betrieblich unterstützte Altersvorsorge und VWL
- Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer Widmann Akademie
- Mitarbeiterangebote über Corporate Benefits
- Dienstradleasing
- Betriebliche Gesundheitstage
- Mitarbeitererevents
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Jährliche Feedbackgespräche zur persönlichen Weiterentwicklung und Förderung
- Ein angenehmes Betriebsklima mit kurzen Verwaltungswegen und einer flachen Hierarchie

Werden Sie Teil unseres Verkaufsteams und bewerben Sie sich jetzt.

Ihr Ansprechpartner: Nadine Hubel, Tel. 07361 5703 - 1123.

E-Mail: karriere@widmannbewegt.de

www.widmannbewegt.de